

Приложение 1
к рабочей программе дисциплины
«Управление снабжением и сбытом»

Аннотация рабочей программы

Дисциплина «Управление снабжением и сбытом» является частью дисциплин по выбору вариативной (профессиональной) части профессионального Б-3 цикла дисциплин подготовки студентов по направлению подготовки «Менеджмент». Дисциплина реализуется на инженерно-экономическом факультете ФГБОУ ВПО «Самарский государственный технический университет» кафедрой «Экономика промышленности».

Целями освоения дисциплины (модуля) «Управление снабжением и сбытом» являются: повышение у студентов общего культурного и образовательного уровня; создание предпосылок для формирования современного инновационно-технологического мышления; обогащение и совершенствование методов экономического исследования.

Задачи изучения дисциплины:

- получение теоретических знаний об управлении снабжением и сбытом во всех его проявлениях;
- освоение прикладных знаний в области развития форм и методов экономического управления субъектами рыночной деятельности в области снабжения и сбыта;
- получение навыков креативной реализации теоретических и прикладных знаний в практической деятельности экономиста и менеджера на предприятии.

В результате изучения дисциплины студент должен:

Знать:

- цели и задачи управления снабжением и сбытом;
- основные виды сделок;
- порядок подготовки к заключению, методику составления и существенные условия контракта;
- сущность и цели сбыта;
- методы взаимодействия с клиентурой фирмы;
- методы организации и планирования сбытом и дебиторской задолженностью;
- способы организации управления персоналом;
- методы и технику личных продаж;
- сущность, функции и виды участников каналов распределения и способы управления ими.

Уметь:

- использовать экономические инструменты для управления снабжением и сбытом;
- прогнозировать поведение потребителей;
- самостоятельно и творчески мыслить;
- принимать оптимальные экономически грамотные решения;
- анализировать и оценивать деятельность предприятия в области снабжения и сбыта;
- использовать полученные знания для последующего освоения образовательной программы по специальности.
- оперативно реагировать на изменяющиеся рыночные условия и принимать оптимальные решения в сфере управления снабжением и сбытом

Владеть:

- экономическими знаниями по организации снабжения и сбыта на предприятиях нефтегазового производства
- системными представлениями о снабжении и сбыте.

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с осуществлением операций по снабжению и сбыту, составлением контракта, планированием продукции, управлением

поставками, управлением товарно-материальными запасами фирмы, сбытовыми стратегиями фирмы, методами взаимодействия с клиентурой фирмы, организацией и планированием сбыта, организацией работы персонала службы, управлением дебиторской задолженностью, техникой личных продаж, виды участников каналов распределения и управлением в канале распределения.

Дисциплина нацелена на формирование общекультурных компетенций ОК-1, ОК-2, ОК-5, ОК-6, ОК-7, ОК-9, ОК-10, ОК-12, профессиональных компетенций ПК-2, ПК-5, ПК-6, ПК-13, ПК-22, ПК-26, ПК-37.

Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: лекции, пресс-конференцию, практические занятия, коллоквиумы, самостоятельная работа студента, консультации, зачет.

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости в форме проверки конспектов, рубежный контроль в форме тестирования и контрольной работы и промежуточный контроль в форме экзамена.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 5 зачетных единиц, 180 часов. Программой дисциплины предусмотрены лекционные (54 часа), практические (36 часов), лабораторные (17 часов) занятия, курсовой проект и 45 часов самостоятельной работы студента.